

Enjeux :

Développer son activité recrutement CDI/CDD au sein de son agence et accroître sa marge.

Public :

Chargés d'affaires,
Consultants,
Responsables et
Directeurs d'agences

Prérequis :

Aucun.

Durée :

1 jour soit 7h

Animation :

Formateurs experts en formation et accompagnement des agences d'emplois.

Tarifs :

Personnalisés - Nous consulter.

Sanctions :

Certificat de Réalisation

Objectifs Pédagogiques

Les participants seront en capacité de :

- Réaliser une prestation Placement de personnel en CDD CDI en suivant les étapes nécessaires :
 - RDV Commercial-Négociation
 - Annonce sourcing et recrutement
 - Compte rendu de candidature

Contenu

Rappel des normes d'efforts commerciaux**Les chiffres du placement :**

- L'analyse du marché
- Un marché porteur

Différencier l'offre placement de notre offre intérim

- Se positionner et avoir la bonne attitude

Valoriser notre offre placement**Notre proposition commerciale**

Moyens pédagogiques

Apports théoriques. Powerpoint.
Remise de fiche synthèse reprenant les éléments clés de la formation.
Cas pratiques,
Ateliers en sous-groupes
Méthodes mixant échanges interactifs et réflexions individuelles

Validation des acquis : mise en situation réelle et grille d'analyse.

Evaluation des acquis via quiz sous RiseUp

Evaluation à chaud de la formation par les apprenants sous RiseUp

Contact et inscription : formation@lip-academy.com | **04 72 76 27 06**